



**Neue  
Position**

**Wärme. Leben. Zukunft.**

*SOLVIS ist technologisch führender Hersteller von Hybridheizungen im europäischen Markt. Unsere Stärke ist es, als Dienstleister des Handwerkes zukunftsorientierte und generationsübergreifende Heizungssysteme über unsere SHK- Fachpartner zu vertreiben. Die Grundlage dafür bilden unsere Mitarbeiter/-innen, die sich in unserer Nullemissionsfabrik in Braunschweig sowie in ganz Deutschland mit ihrer Einzigartigkeit und ihren Ideen konsequent und mit Leidenschaft für das Ziel einsetzen, den Partnern und Kunden die beste Lösung anzubieten.*

**Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:**

## **Produktmanager (m/w) Wärmepumpen-, Heiz- und Frischwassertechnik**

**für unsere Geschäftsfelder**

- **Wärmepumpentechnik - Heizen mit Strom, Energie-Management und Speicherung**
- **Heizungstechnik - Wärmeerzeugung durch fossile Energieträger**
- **Frischwassertechnik und Wasserhygiene**

**Deine Aufgaben:**

- Beobachtung und Analyse der Märkte sowie Wettbewerber
- Erarbeitung von Produkt- und Vermarktungsstrategien
- Definition der Markt- und Produkthanforderungen in Form von Lastenheften
- Festlegung der Preis- und Kommunikationspolitik
- Begleitung, Steuerung und Ausbau genannter Produktgruppen über sämtliche Phasen des Produktlebenszyklus
- Auswertung von Verkaufszahlen und Durchführung von produktbezogenen Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Mitwirkung bei der Umsetzung von Maßnahmen zur Verkaufsförderung
- Entwicklung und Durchführung von Produktschulungen und Fachvorträgen

**Dein Profil:**

Du bist staatlich geprüfter Techniker für Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik. Du hast bereits fundierte Erfahrungen in oben genanntem Produkt- und/ oder Marktsegment z.B. als Produktmanager/in oder als Mitarbeiter/in im technischen Vertrieb erworben. Durch Dein technisches Verständnis und Deine Kenntnisse im Bereich Marketing bist Du in der Lage, als treibende Kraft und Anwalt für „Dein“ Produkt einzustehen. Zudem versetzt Dich Dein sicheres Auftreten in die Lage, unser Unternehmen professionell zu repräsentieren.

Du besitzt analytisch-konzeptionelle-strategische Stärken, bist kommunikativ, ehrgeizig sowie zielstrebig und schätzt die Innovationskraft, Geschwindigkeit und Freiheitsgrade eines mittelständischen Unternehmens. Regionale Reisebereitschaft und eine zielorientierte Arbeitsweise unter Berücksichtigung aller Anforderungen runden Dein Profil optimal ab.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Stellenbezeichnung an [bewerbung@solvis.de](mailto:bewerbung@solvis.de).

Für Rückfragen steht Dir Gabriele Münzer, Telefon 0531 28904-733, gerne zur Verfügung.